



BTS

TECHNICO COMMERCIAL

- Option Négocier de Biens et Services Industriels -



OBJECTIFS

Le titulaire d'un BTS Technico-Commercial a pour fonction principale la vente de biens et de services qui nécessite des compétences techniques et commerciales, pour s'adapter à la demande d'une clientèle professionnelle dans le secteur des biens d'équipements industriels. Il élabore, présente et négocie alors une solution technique, commerciale et financière adaptée.

Il peut exercer son activité dans une entreprise industrielle (fabrication), dans une entreprise prestataire de services industriels (maintenance, location...) ou dans une entreprise de négoce de fournitures électriques, mécaniques...

FORMATION

Origine scolaire et niveau requis :

Etre titulaire d'un baccalauréat de préférence dans les domaines industriels ou tertiaires.

QUALITÉS REQUISES

- Posséder une bonne expression écrite et orale.
- Avoir le sens de l'organisation et de la gestion des ressources humaines et matérielles.
- Etre rigoureux et avoir du goût pour les nouvelles technologies.

POURSUITE D'ETUDE

Licence Professionnelle.

COMPETENCES A ACQUERIR :

- **La vente** de solutions technico-commerciales.
- **Le développement** de clientèle.
- **La gestion** de l'information technique et commerciale.
- **Le management** de l'activité commerciale.
- **La mise en œuvre** de la politique commerciale.



PROGRAMME DE LA FORMATION

Elle s'effectue en alternance sur deux ans **(20 semaines de 35h de cours par semaine, à l'UFA).**

**UFA Pape Clément (au lycée Pape Clément)
1 rue Léo Lagrange
33600 PESSAC**

Dossier de candidature :
À télécharger sur www.cfa-levigean.fr

